

Troldtekt A/S søger:

Area Sales Manager, Fyn & Syddjylland

Er du god til at skabe og fastholde gode kunderelationer, er du målrettet og resultatorienteret og god til at afslutte en handel? Så er det måske dig vi er på udkig efter!

Troldtekt leder efter en stærk sælger med et godt netværk blandt trælasterne på Fyn og i Syddjylland, hvor dit fokusområde vil være. Vi tilbyder dig et afvekslende job i en virksomhed i vækst. Du bliver en del af et engageret team, og du kommer til at arbejde i en organisation med korte beslutningsveje. Du får mulighed for at sætte dit eget præg på din hverdag, og for den rette medarbejder er der gode udviklingsmuligheder. Du vil få et hjemmekontor og dertilhørende udstyr.

Din hverdag

Med reference til vores salgschef for Danmark, får du ansvaret for salg og rådgivning til primært trælastforhandlere på Fyn og i Syddjylland. Dine arbejdsopgaver kommer til at variere, men vil primært bestå af følgende:

- Besøg hos trælastere med primært fokus på salg og rådgivning om vores produkter og deres egenskaber, samt at udbygge og fastholde relationer.
- Besøge og rådgive udførende omkring projekter, materialevalg og løsninger.
- Indgå i et tæt samarbejde med en af vores arkitektkonsulenter.
- Følge og bearbejde projekter fra tilbud til aflevering, herunder teknisk rådgivning og sparring i projekterings- og byggeprocessen.
- Opstartsmøder på byggepladser.
- Daglig opdatering af CRM-system.

Hvem er du?

Vi leder efter en kollega med en positiv energi, der bidrager til det gode fællesskab. Du drives af at jage et salg, men er samtidig god til at opbygge de stærke og længerevarende kunderelationer.

- Din uddannelsesbaggrund er ikke afgørende – men du har måske en byggeteknisk uddannelse eller håndværksmæssig uddannelse som f.eks. tømrer. Alternativt har du erhvervet dig dokumenterede byggetekniske kompetencer via dine jobs og kan læse byggetekniske tegninger.
- Du har erfaring fra byggevareproducenter/leverandører.
- Du har erfaring med salg gennem trælastkæder og har opbygget et godt netværk blandt trælasterne.
- Du har erfaring med salg og rådgivning til entreprenører.

Sådan søger du stillingen:

Send en kort ansøgning samt dit CV mærket "Area Sales Manager" til job@troldtekt.dk. Vi ønsker stillingen besat hurtigst muligt, men venter gerne på den rette.

Har du spørgsmål til jobbet, er du meget velkommen til at kontakte Salgschef Ole Villumsen på telefon 9282 0649 eller på mail otv@troldtekt.dk.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning og CV.

Siden 1935 har Troldtekt produceret akustikplader af naturmaterialet træ og cement udvundet fra den danske undergrund. Virksomheden designer, udvikler og fabrikkerer pladerne i Danmark – af lokale materialer og under moderne, miljøskånsomme forhold. Troldtekt akustik er i dag en af de førende og foretrukne løsninger til at skabe et godt lydmiljø og akustikpladerne beklæder lofter og vægge i kontorer, erhverv, skoler, institutioner, kultursteder, sportscentre, svømmehaller og private boliger. Ikke mindst i den minimalistiske arkitektur, hvor de mange hårde flader sætter akustikken på prøve, gør Troldtekt en forskel, der kan høres. Troldtekts vision er at være trendsætter inden for intelligente akustikløsninger med fokus på et bæredygtigt indeklima. Derfor udvikles løbende nye specialprodukter til den moderne arkitektur i tæt samarbejde med fagspecialister, arkitekter og andre byggerådgivere.

Troldtekt har siden 2022 været en del af den børsnoterede irske byggekonzern Kingspan Group, der har aktiviteter i over 70 lande. Med programmet "Planet Passionate" har Kingspan ambitiøse klimamålsætninger, der er i tråd med Troldtekts Cradle to Cradle-strategi. Kingspan vil være en virksomhed uden affald til deponi i 2030 og have en CO₂-neutral produktion uden netto-udledning i 2030.

