

Troldtekt A/S søger:

Eksportsælger / KAM

til vores internationale salgsafdeling

Stillingen

Troldtekt er i en meget positiv udvikling og udvider både produktionskapacitet og udbredelse på markeder. For at styrke det internationale salg søger vi til en nyoprettet stilling en Eksportsælger / Key Account Manager, der dels skal håndtere salg til både nye og eksisterende eksportkunder, samt får ansvaret for videreudvikling af udvalgte strategiske eksportmarkeder.

Med reference til den ansvarlige for Troldtekt International Sales bliver du en del af en dynamisk afdeling med kollegaer i Danmark, Tyskland og Sverige.

Hovedopgaver

I første omgang skal du sammen med de øvrige kollegaer supportere vores eksisterende eksportkunder, som primært er faste samarbejdspartnere. Efterfølgende vil du få ansvaret for egne Key Accounts, som du følger tæt, og en af dine vigtigste opgaver bliver at støtte deres salg. Du fungerer som teknisk back up for partnerne, deltager lejlighedsvis i sambesøg og messer, afholder seminarer og sikrer opdateret produktviden via træning af forhandlernes medarbejdere.

Faglige kvalifikationer

Din uddannelsesmæssige baggrund kan være teknisk og/eller kommerciel – det vigtigste er, at du har en god teknisk forståelse og kan videreførelse din viden. Du kommunikerer som minimum ubesværet på dansk og engelsk, mens andre relevante sprogkundskaber som eksempelvis tysk, fransk eller spansk vil blive betragtet som en fordel, men ikke et krav.

Personlige kompetencer

Som person er du selvkørende og dynamisk, du er en god sparringspartner, der kan hjælpe dine Key Accounts til succes, og du trives i et selvstændigt job, hvor du selv planlægger din tid. Derudover er du en god købmand.

Du skal på sigt påregne ca. 30-40 rejsedage pr. år og have bopæl i køreafstand fra Tranbjerg J.

Vi tilbyder

Du får en spændende stilling i en virksomhed i kraftig vækst, med sund økonomi og med store vækstmuligheder på eksportmarkedet. Troldtekt er en af de førende producenter af akustikløsninger til loft- og vægbeklædning. Du får en grundig oplæring i produkter og løsninger og mulighed for både faglig og personlig udvikling. Du vil blive en del af et godt team med engagerede og kompetente kollegaer i en åben organisation med korte beslutningsveje og rigtig gode arbejdsbetingelser. Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt på attraktive vilkår.

Ansøgning

Matcher jobbet dine kvalifikationer og jobønsker, hører vi meget gerne fra dig snarest muligt. Samtaler vil blive afholdt løbende, og tiltrædelse vil være snarest muligt.

Send en mail med din ansøgning og CV mærket "Eksportsælger/ KAM" til job@troldtekt.dk.

Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte eksportchef Kent Vium Pedersen på 8747 8128.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning.



Troldtekt A/S producerer og markedsfører akustiklofter og systemløsninger, der sikrer en god rumakustik og et sundt indeklima. Og så er Troldtekt et 100% naturprodukt. Til serien af Troldtekt produkter hører også en række innovative specialprodukter som integreret belysning, indbyggede skjulte højttalere, dekoration og meget mere, som er udviklet i samarbejde med arkitekter og fagspecialister. Troldtekt A/S er en virksomhed i vækst og øger i disse år eksportaktiviteterne betydeligt. Troldtekt A/S beskæftiger ca. 100 medarbejdere fordelt på en topmoderne produktion i Troldhede og hovedkontor med salg og administration i Tranbjerg syd for Århus samt datterselskaber i Hamborg og Malmø.